

## LICENCIATURA EN MERCADEO

Pénsum vigente a partir de mayo 2025.

Personería jurídica y capacidad para expedir títulos académicos mediante el decreto 230 del 12 de octubre de 1995.

PRIME	RTRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	н	CR	Pre. Req.
CBC-103	Orientación a la Educación a Distancia Virtual	15	30	45	3	
CBC-105	Tecnología para el Aprendizaje Virtual	15	30	45	3	
CBE-109	Comunicación Oral y Escrita	15	60	45	4	
	Total	45	120	135	10	
SEGUN	DO TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
CBM-107	Razonamiento Lógico Matemático	15	60	45	4	
CBC-107	Ser Humano y Desarrollo Sostenible	15	30	45	3	
MER-105	Fundamentos de Marketing	45	0	45	4	
	Total	75	90	135	11	
TERCE	R TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	нт	HP	н	CR	Pre. Req.
CBE-110	Análisis y Producción de Textos	15	60	45	4	Fic. Req.
MER-104	Marketing Avanzado	30	30	45	4	MER-105
ADM-103	Fundamentos de Administración Empresarial	45	0	45	4	111211 100
	Total	90	90	135	12	
CHART	O TRIMESTRE					
	O TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
FGC-105	Metodología de la Investigación Científica	15	30	90	4	
FGC-203	Filosofía y Sociedad	15	30	45	3	
COE-101	Contabilidad I Total	30 <b>60</b>	30 <b>90</b>	45 175	4	
	iotai	60	90	135	11	
QUINTO	TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
FGN-209	Economía Empresarial	30	30	45	4	
FGN-207	Análisis de Datos I	15	60	45	4	CBM-107
MER-207	Marketing Relacional	45	0	45	3	
	Total	90	90	135	11	
SEXTO	TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	нт	HP	н	CR	Pre. Req.
FGC-204	Investigación Aplicada	15	30	90	4	FGC-105
COE-102	Contabilidad II	15	60	45	4	COE-101
ADM-207	Sostenibilidad y Responsabilidad Corporativa	15	30	45	3	
	Total	45	120	180	11	
SÉDTIM	O TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	шт	UD	LII	CD	Dro Dos
FGN-208	Análisis de Datos II	<b>HT</b> 15	<b>HP</b> 60	<b>HI</b> 45	CR 4	Pre. Req. FGN-207
MER-204	Investigación de Mercado I	30	30	45 45	4	FGN-207 FGC-204
MER-204 MER-209	Diseño Gráfico	15	30	45	3	1 00-204
203	Total	60	120	135	11	
					••	

*						
	Servicio Social Universitario de 60 horas	Pre.	Req. 6°	trimes	tre apr	obado
OCTAVO	) TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	нт	HP	н	CR	Pre. Reg.
MER-205	Investigación de Mercado II	15	30	90	4	MER-204
MER-210	Negocios Internacionales	45	0	45	3	
FGN-203	Matemática Financiera	15	60	45	4	CBM-107
	Total	90	90	180	11	
NOVEN	O TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	НТ	HP	н	CR	Pre. Req.
FGC-208	Educación Constitucional	15	30	45	3	•
MER-307	Marketing Estratégico	30	30	45	4	MER-205
MER-315	Neuroventas	15	30	45	3	
	Optativa 1	15	30	45	3	
	Total	75	120	180	13	
DÉCIMO	TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
FGC-409	Ética Profesional	30	0	45	3	•
ADM-307	Presupuesto Empresarial	15	60	45	4	
MER-316	Práctica de Marketing	15	60	45	4	MER-205
	Total	60	120	135	11	
DÉCIMO	PRIMER TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
ADM-316	Formulación y Creación de Proyectos	15	30	45	3	
	Emprendedores					
MER-317	Inteligencia de Negocios	15	30	45	3	
MER-415	Marketing Digital	15	30	45	3	
	Optativa 2 Total	15 <b>60</b>	30 <b>120</b>	45 <b>180</b>	3 <b>12</b>	
	local	00	120	100	12	
	SEGUNDO TRIMESTRE					
CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR	Pre. Req.
MER-318	Gerencia de Marca		0			
		30	_	45	3	
	Liderazgo y Gestión de Equipos	30	0	45	3	MED 716
	Práctica Profesional (Pasantía)  Total		0 240 <b>240</b>			MER-316
PPM-300	Práctica Profesional (Pasantía) Total	30 0	240	45 0	3 8	MER-316
PPM-300	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE	30 0 <b>60</b>	240 <b>240</b>	45 0 <b>90</b>	3 8 <b>14</b>	
PPM-300 DÉCIMO CLAVE	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA	30 0 <b>60</b> HT	240 <b>240</b> HP	45 0 <b>90</b> HI	3 8 14 CR	MER-316  Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor	30 0 <b>60</b>	240 <b>240</b>	45 0 <b>90</b>	3 8 14 CR 3	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15	240 240 HP 30	45 0 <b>90</b> HI 45	3 8 14 CR	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15	240 240 HP 30 30	45 0 <b>90</b> HI 45 45	3 8 14 CR 3 3	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15	240 240 HP 30 30 30	45 0 <b>90</b> HI 45 45 45	3 8 14 CR 3 3 3	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423	Práctica Profesional (Pasantía) Total  TERCER TRIMESTRE ASIGNATURA Comportamiento del Consumidor Seminario de Actualización para Negocios Marketing de Servicios E-commerce Total	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15	240 240 HP 30 30 30 30	45 0 90 HI 45 45 45 45	3 8 14 CR 3 3 3 3	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 15 <b>60</b>	240 240 HP 30 30 30 30 120	45 0 90 HI 45 45 45 45 180	3 8 14 CR 3 3 3 3 12	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE  ASIGNATURA	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 15 <b>60</b>	240 240 HP 30 30 30 30 120	45 0 90 HI 45 45 45 180	3 8 14 CR 3 3 3 12	
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 15 <b>60</b>	240 240 HP 30 30 30 30 120	45 0 90 HI 45 45 45 45 180	3 8 14 CR 3 3 3 3 12	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE  ASIGNATURA  Simulación de Marketing	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15 <b>60</b> <b>HT</b> 15	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60	45 0 90 HI 45 45 45 180 HI 45	3 8 14 CR 3 3 3 12	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE  ASIGNATURA  Simulación de Marketing  Gestión Comercial	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60	45 0 90 HI 45 45 45 180 HI 45 45	3 8 14 CR 3 3 3 3 12	Pre. Req.
CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424 MER-425	Práctica Profesional (Pasantía)  Total  TERCER TRIMESTRE  ASIGNATURA  Comportamiento del Consumidor  Seminario de Actualización para Negocios  Marketing de Servicios  E-commerce  Total  CUARTO TRIMESTRE  ASIGNATURA  Simulación de Marketing  Gestión Comercial  Trade Marketing  Total	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60 30	45 0 90 HI 45 45 45 180 HI 45 45 45	3 8 14 CR 3 3 3 3 12	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424 MER-425	Práctica Profesional (Pasantía) Total  TERCER TRIMESTRE ASIGNATURA Comportamiento del Consumidor Seminario de Actualización para Negocios Marketing de Servicios E-commerce Total  CUARTO TRIMESTRE ASIGNATURA Simulación de Marketing Gestión Comercial Trade Marketing Total  QUINTO TRIMESTRE	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 60 HT 15 15 15 45	240 240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60 30 150	45 0 <b>90</b> HI 45 45 45 180 HI 45 45 45 135	3 8 14 CR 3 3 3 12 CR 4 4 3 11	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424 MER-425  DÉCIMO CLAVE	Práctica Profesional (Pasantía) Total  TERCER TRIMESTRE ASIGNATURA Comportamiento del Consumidor Seminario de Actualización para Negocios Marketing de Servicios E-commerce Total  CUARTO TRIMESTRE ASIGNATURA Simulación de Marketing Gestión Comercial Trade Marketing Total  QUINTO TRIMESTRE ASIGNATURA	30 0 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15 15 <b>60</b> <b>HT</b> 15 15	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60 30	45 0 90 HI 45 45 45 180 HI 45 45 45	3 8 14 CR 3 3 3 3 12	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423 DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424 MER-425	Práctica Profesional (Pasantía) Total  TERCER TRIMESTRE ASIGNATURA Comportamiento del Consumidor Seminario de Actualización para Negocios Marketing de Servicios E-commerce Total  CUARTO TRIMESTRE ASIGNATURA Simulación de Marketing Gestión Comercial Trade Marketing Total  QUINTO TRIMESTRE	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 60 HT 15 15 45	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60 30 150	45 0 90 HI 45 45 45 180 HI 45 45 45 135	3 8 14 CR 3 3 3 12 CR 4 4 3 11 CR	Pre. Req.
DÉCIMO CLAVE MER-206 FGN-307 MER-422 MER-423  DÉCIMO CLAVE MER-421 MER-424 MER-425  DÉCIMO CLAVE MER-425	Práctica Profesional (Pasantía) Total  TERCER TRIMESTRE ASIGNATURA Comportamiento del Consumidor Seminario de Actualización para Negocios Marketing de Servicios E-commerce Total  CUARTO TRIMESTRE ASIGNATURA Simulación de Marketing Gestión Comercial Trade Marketing Total  QUINTO TRIMESTRE ASIGNATURA Estrategias de Comunicación Marketing	30 0 <b>60</b> HT 15 15 15 60 HT 15 15 45	240 240 HP 30 30 30 120 HP 60 60 30 150	45 90 HI 45 45 45 45 180 HI 45 45 45 45 45 45 45 45 45 45	3 8 14 CR 3 3 3 3 12 CR 4 4 4 3 11	Pre. Req.  Pre. Req.  MER-209

## **DÉCIMO SEXTO TRIMESTRE**

TOTAL DE HORAS DE INVESTIGACIÓN (HI)

CLAVE **ASIGNATURA** ΗP CR Pre. Req. Curso Final de Grado MER-400 Ninguna 90 90 asignatura pendiente

**TOTAL DE HORAS TEÓRICAS (HT)** 1,005 TOTAL DE HORAS PRÁCTICAS (HP) 1,890

TOTAL DE CRÉDITOS

178

2,295 GRADO ACADÉMICO: LICENCIADO (A) EN MERCADEO **DURACIÓN** 4 AÑOS

Este plan de estudio y pensum fue aprobado por el Consejo Académico mediante la resolución No. 03-2025.

## **BLOQUES DE OPTATIVAS**

CLAVE	ASIGNATURA	HT	HP	HI	CR			
OPTATIVAS PROPIAS DE LA CARRERA								
MER-319	Enfoques Contemporáneos de Gestión	15	30	45	3			
MER-320	Marketing Político	15	30	45	3			
FGD-312	Legislación Comercial	15	30	45	3			
COE-221	Mercado de Valores	15	30	45	3			
OPTATIVAS PARA OBTENER LA CERTIFICACIÓN EN EMPRENDIMIENTO								
FGN-309	Metodologías de Emprendimiento	15	30	45	3			
ADM-316	Formulación y Creación de Proyectos Emprendedores	15	30	45	3			
CON-334	Finanzas Básicas para Emprendedores	15	30	45	3			
OPTATIVAS PARA OBTENER LA CERTIFICACIÓN EN GESTIÓN Y LIDERAZGO								
FGP-421	Coaching	15	30	45	3			
PSG-419	Gestión de Conflictos y Mediación	15	30	45	3			
ADM-314	Liderazgo y Gestión de Equipos	15	30	45	3			

## **REQUISITOS DE EGRESO DE LA CARRERA**

De acuerdo con el Reglamento Académico de Pregrado y Grado de la UAPA y las normativas vigentes, para graduarse, el participante deberá haber cumplido los siguientes requisitos académicos y administrativos establecidos:

- A. Haber completado el número total de créditos exigidos por el plan de estudio concluido con un índice acumulado igual o mayor a 70 puntos.
- Haber aprobado todas las asignaturas y requisitos establecidos en el plan de estudio. B.
- Haber cursado 9 créditos de las optativas contempladas en el pensum de la carrera.
- D. Realizar y aprobar la práctica profesional o pasantía según el número de créditos y horas establecido en el pensum de la carrera.
- E. Realizar el Servicio Social Universitario con un mínimo de 60 horas.
- Haber cumplido todos los requerimientos económicos y administrativos que establece la universidad.
- Haber obtenido una certificación en Emprendimiento o en Gestión y Liderazgo tras haber cursado 3 asignaturas establecidas en el bloque de optativas o una micro certificación, donde el participante curse por lo menos una asignatura del bloque de las certificaciones. Debe estar avalado por la dirección de la escuela.
- H. Certificación de participación en eventos científicos (congresos, seminarios, talleres), como requisito de egreso. Participación en 2 eventos científicos del área, para las Licenciaturas e Ingenierías, deberán cumplir en cada actividad un mínimo de 4 horas.
- Presentar una certificación Nivel A2 de inglés.